



El **Máster en DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES** se estructura en los once módulos siguientes:

1. Ordenación internacional de los mercados
2. Derecho internacional privado
3. Derecho de los negocios internacionales
4. Actores del comercio internacional
5. Bienes inmateriales y derecho de la competencia
6. Contratación comercial internacional
7. Medios de pago, garantías y financiación
8. Procedimientos concursales
9. Derecho marítimo y aéreo
10. Solución de controversias ante la jurisdicciones estatales
11. Arbitraje comercial internacional

PROGRAMA MÁSTER PROPIO EN DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES
CURSO 2019/2020

MÓDULO PRIMERO
ORDENACIÓN INTERNACIONAL DE LOS MERCADOS

Tema 1

Derecho económico internacional

I. Interacción entre economía y Derecho y configuración del Derecho económico. 2. El Derecho económico internacional como categoría sistemática. 3. Derecho económico internacional y cooperación internacional institucionalizada: las instituciones económicas internacionales. II. Comercio multilateral. 1. Un mundo entero como campo de actuación. 2. Protagonismo de la Organización Mundial de Comercio. 3. Ámbito de actuación de la Organización Mundial de Aduanas. III. Comercio exterior. 1. Contenido de la noción y alcance. 2. Perspectiva española. 3. Comercio de Estado. IV. Comercio intracomunitario y extracomunitario

Tema 2

Comercio internacional y procesos de integración

I. Margen de complementariedad comercial en los procesos de integración. II. Modelos en presencia. 1. Niveles de la integración. 2. Zona de Libre Comercio. 3. Unión Aduanera. 4. Mercado común. III. Procesos de integración económica y la OMC: Entendimiento sobre la Interpretación del art. XXIV GATT 1994. IV. Modelos de integración económica regional

Tema 3

Ordenación española del comercio exterior

I. Organización administrativa del comercio exterior. 1. Competencias del Ministerio de Economía y de las Comunidades Autónomas. 2. Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX). 3. La Administración corporativa: Las Cámaras de Comercio, Industria y Navegación. II. Metodología para definir el precio de exportación. III. Régimen de exportación e importación. IV. Procedimiento y tramitación de las importaciones. V. Procedimiento y tramitación de las exportaciones. VI. Regímenes de la exportación. 1. Tipos de trámites. 2. Certificados. 3. Documentos de transporte. 4. Pólizas de seguros. 5. Documentos comerciales. VII. Financiación pública del comercio exterior: 1. Créditos a la exportación. 2. Seguros de crédito a la exportación.

Tema 4

Sistema financiero internacional

I. Interdependencia de los circuitos financieros y regulación internacional. 1. Ámbito de la integración. 2. Arquitectura financiera internacional. II. Manifestaciones de la gobernanza financiera. 1. Comité de Supervisión Bancaria de Basilea. 2. Grupo de los 20 (G-20). 3. Organización Internacional de Comisiones de Valores. 4. Asociación Internacional de Supervisores de Seguros. 5. Foro de Estabilidad Financiera. III. Supervisión financiera internacional. 1. Regulación v. desregulación. 2. Retos de la supervisión financiera. 3. Calificación del riesgo financiero: rating y Agencias de calificación crediticia. 4. Internacionalización de los abusos de mercado: los “*Memoranda of Understanding*” (MOU).

Tema 5

Espacio financiero único en la Unión Europea

I. Estructura financiera de la UE. II. Plan de Acción sobre Servicios Financieros. III. Mecanismos institucionales. 1. Comité Europeo de Valores. 2. Comité Europeo de Reguladores de Valores. IV. Espacio financiero único en la UE. 1. Reconocimiento mutuo y pasaporte europeo para bancos y conglomerados financieros. 2. Marco legislativo comunitario de los servicios de inversión y de los mercados regulados. V. Sistema Europeo de Supervisión Financiera: Reglamento (CE) nº 1060, de 16 de septiembre de 2009.

Tema 6

Cooperación monetaria internacional y europea

I. Antecedentes. II. Fondo Monetario Internacional. 1. Antecedentes, estructura y funciones. 2. Objetivos, funciones y recursos. 3. Normas, códigos e informes sobre su observancia. III. Unión Monetaria Europea. 1. De la “Serpiente” al Sistema Monetario Europeo. 2. Hacia la implantación de una moneda única. IV. El Banco Central Europeo y el Sistema Europeo de Bancos Centrales. 1. Banco Central Europeo: Estructura y funciones. 2. Sistema Europeo de Bancos Centrales: estructura y funciones. V. Consolidación de la Unión Monetaria. 1. Elementos constitutivos. 2. Significado del euro.

Tema 7

Mercado internacional de capitales

I. Banco Mundial. 1. Antecedentes. 2. El grupo del Banco Mundial. II. Organismos de Promoción de las Inversiones. III. Deuda externa. 1. Concepto, marco jurídico y características de la deuda externa. 2. Renegociación de la deuda externa. 3. Programa sobre Países Pobres Altamente Endeudados” (PPAE).

Tema 8

Ordenación de las inversiones internacionales

I. Movimientos internacionales de capitales. 1. Relevancia de la actividad inversora privada. 1. Movimientos dinerarios y movimientos de capitales. 2. Internacionalización de los capitales. 3. Controles cambiarios y restricciones. II. Liberalización de los movimientos de capitales. 1. Orientaciones y fases de la regulación. 2. Desregulación y deslocalización de la inversión. III. Ordenación por los Estados de la inversión extranjera. 1. Estrategias empresariales. 2. Transparencia, promoción y protección de la inversión. 3. *Doing Business* 2010. IV. Mercado Único de Capitales. 1. Marco general de la regulación. 2. Cláusulas de salvaguardia y restricciones.

Tema 9

Promoción y protección internacional de las inversiones

I. La OCDE y la OMC y los movimientos internacionales de capitales. 1. Códigos de liberalización de la OCDE y Declaración sobre Inversiones Internacionales y Empresas Transnacionales. 2. Comercio e inversión en la OMC: fracaso del Acuerdo multilateral de inversiones. II. Convenios internacionales sobre protección de inversiones. 1. Antecedentes. 2. Características de los APPRI. 3. Principios rectores de la inversión extranjera.

Tema 10

Arreglo de controversias en materia de inversiones

I. Características del arbitraje en materia de inversiones. 1. Convención de Washington de 1965, sobre arreglo de diferencias relativas a inversiones entre Estados y nacionales de otros Estados. 2. Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones. II. Perfiles característicos del arbitraje del CIADI. 1. Noción de inversión. 2. Reclamaciones contractuales y reclamaciones basadas en un tratado. 3. Derecho aplicable. 4. Procedimiento. 5. Ejecución de los laudos. III. Balance de la labor del CIADI y reticencias frente al modelo.

Tema 11

Ordenación española de las inversiones exteriores

Libre circulación de movimientos dinerarios. 1. Aspectos generales y precisión por categorías. 2. Control de cambios. 3. Adaptación a la libre circulación de capitales. 3. Controles subsistentes. II. Inversiones extranjeras en España. 1. Adaptación a la libre circulación de capitales. 2. Régimen de declaración. 3. Suspensión de la liberalización. 4. Sectores específicos. 5. Esquema general de las inversiones extranjeras en España. Inversiones españolas en el extranjero. 1. Adaptación a la libre circulación de capitales. 2. Régimen de declaración. 3. Esquema general de las inversiones españolas en el extranjero.

MÓDULO SEGUNDO DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO

Tema 12

El Derecho internacional privado

I. Problemas condicionantes del Derecho internacional privado. II. Objeto y contenido. III. Fuentes. 1. Derecho internacional privado autónomo. 2. Derecho internacional privado convencional. 3. Derecho internacional privado comunitario. 4. Derecho internacional privado institucional. 5. Los sistemas nacionales de Derecho internacional privado.

Tema 13

Competencia judicial internacional

I. Concepto y autonomía. II. Regulación de la competencia judicial internacional. 1. Diversidad de regímenes. 2. Normas de competencia judicial internacional. 3. Foros de competencia judicial internacional. 3. Problemas de aplicación. III. Límites derivados del Derecho internacional público. IV. Los sistemas nacionales de competencia judicial internacional.

Tema 14

Determinación de la ley aplicable

I. Pluralidad de técnicas de reglamentación. II. Determinación indirecta de la ley aplicable. 1. Imperatividad de la norma de conflicto. 2. El supuesto de hecho de la norma de conflicto. 3. El punto de conexión: conflicto móvil y fraude a la ley. III. Aplicación del Derecho material extranjero. IV. Aplicación del Derecho internacional privado extranjero. V. Aplicación judicial y extrajudicial del Derecho extranjero.

Tema 15

Reconocimiento y ejecución de decisiones judiciales extranjeras

I. Delimitación de regímenes. II. Efectos del reconocimiento. III. Tipos de reconocimiento. 1. Reconocimiento automático e incidental. 2. Reconocimiento autónomo. 3. Reconocimiento global y reconocimiento parcial. IV. Condiciones del reconocimiento. 1 Ausencia de revisión de fondo. 3. Control de las garantías procesales y control de orden público. 3. Control de la ley aplicada. 4. Autenticidad de la decisión. 5. Control de la competencia judicial internacional. 6. Existencia de decisión judicial o proceso pendiente en el Estado requerido. V. Los sistemas nacionales de reconocimiento y ejecución de decisiones judiciales extranjeros.

Tema 16

Proceso y asistencia judicial internacional

I. Extranjería procesal: la asistencia jurídica gratuita. II. Derecho aplicable al proceso. 1. La aplicación de la *lex fori* como regla general. 2. Excepciones a la aplicación de la *lex fori*: la capacidad, legitimación y representación de las partes y la prueba. III. Concepto y regímenes

de asistencia judicial internacional. 1. Régimen comunitario: A) Reglamento sobre notificaciones. B) Reglamento sobre obtención de pruebas. 2. Régimen convencional. A) Notificación de actos judiciales en el extranjero. B) Obtención de pruebas en el extranjero: las comisiones rogatorias. 3. Régimen común. IV. La asistencia judicial internacional.

Tema 17

Unificación del Derecho del comercio internacional en el marco de la codificación del Derecho internacional privado

I. Las normas de conflicto clásicas en la solución de los problemas del tráfico mercantil internacional. 1. Pervivencia del método conflictual. 2. Insuficiencia del método conflictual. II. Alcance y problemas de la codificación internacional. 1. Unificación internacional de las normas sobre Derecho aplicable a las transacciones comerciales internacionales. 2. Conferencia de La Haya de Derecho internacional privado. 3. Conferencia Especializada Interamericana sobre Derecho internacional privado (CIDIP).

MÓDULO TERCERO

DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES

Tema 18

Derecho de los negocios internacionales

I. Derecho de los negocios internacionales. 1. Concepciones en presencia. 2. Derecho de los negocios internacionales y Derecho internacional económico. II. Rasgos característicos del Derecho del comercio internacional. 1. Pluralidad de participantes. 2. Procedimientos de producción jurídica. III. De la primitiva *lex mercatoria* a la descodificación del Derecho mercantil. IV. Retorno al internacionalismo: 1. Aparición de un espacio transnacional. 2. Debate en torno a la *lex mercatoria*.

Tema 19

Autorregulación del derecho de los negocios internacionales

I. Caracterización general. II. Entidades promotoras: 1. Comunidad internacional de comerciantes; 2. Cámara de Comercio Internacional; 3. Asociaciones internacionales de bufetes de abogados. III. Agencias independientes. 4. manifestaciones del derecho de producción autónoma: 1. Usos comerciales internacionales; 2. Regulación uniforme espontánea de los contratos internacionales; 3. Códigos de conducta.

Tema 20

Unificación del Derecho de los negocios internacionales

I. Dialéctica entre normas internas y normas unificadoras. II. Foros de unificación del derecho de los negocios internacionales de carácter universal: 1. Elenco general; 2. Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho mercantil internacional; 3. Instituto para la Unificación del Derecho Privado. III. Foros de carácter regional. IV. Métodos y técnicas de la unificación. V. Manifestaciones: 1. Tratados internacionales; 2. Leyes modelo; 3. Guías legislativas. VI. Flexibilización en los procesos de producción normativa: 1. Técnicas alternativas de

unificación basadas en el soft law; 2. Principios Unidroit sobre los contratos comerciales internacionales. VII. Balance de la unificación internacional.

Tema 21

Unificación mercantil y procesos de integración económica: la experiencia de la Unión Europea

I. Unificación mercantil y procesos de integración económica. II. Integración económica y codificación regional. III. Experiencias fuera del continente europeo: 1. América Latina; 2. África: OHADA. 3. Caribe: OHADAC. IV. Alternativas y técnicas de unificación en la Unión Europea. 1. En búsqueda de una tradición histórica común. 2. Relevancia de los desarrollos normativos sectoriales. 3. Unificación del Derecho de los contratos.

MÓDULO CUARTO

ACTORES DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Tema 22

Concepto, objeto y contenido del DIPr. de sociedades

I. La actividad internacional de las sociedades: problemática jurídica. II. El reconocimiento de las sociedades extranjeras. III. La determinación de la *lex societatis*. IV. La constitución de sociedades con elementos extranjeros. V. La nacionalidad de las sociedades. VI. Las doctrinas de la sede y de la constitución en el DIPr de sociedades.

Tema 23

Evolución histórica del DIPr. de sociedades

I. La actividad internacional de las sociedades durante el Antiguo Régimen. II. El no reconocimiento de las sociedades extranjeras y los tratados de establecimiento. III. El reconocimiento conflictual de las sociedades. IV. El siglo XX: la teoría de la sede y la teoría de la constitución enfrentadas.

Tema 24

DIPr. de sociedades y Derecho material de sociedades

I. Sociedades de personas y sociedades de capital: características y función. II. El papel de las autoridades públicas en la constitución de las sociedades de capital: evolución histórica. III. La constitución mediante autorización y los tratados de establecimiento. IV. El *system d'octroi* y el reconocimiento conflictual. V. La intervención pública en la constitución de la sociedad y la teoría de la sede. VI. La sociedad como nexo de contratos y la teoría de la constitución.

Tema 25

DIPr. de sociedades y Derecho comunitario

I. Integración del mercado y DIPr de sociedades. 1. El Tratado de Roma: arts. 48 y 293. 2. La sentencia *Daily Mail* de 1988. II. La Sentencia *Centros* de 1999. III. La jurisprudencia del

TJCE posterior a *Centros*. IV. Armonización del Derecho de sociedades y DIPr de sociedades. V. La incidencia de las formas societarias europeas.

Tema 26

La Sociedad Anónima Europea

I. El proceso de regulación de la SE: origen y evolución histórica. II. El Reglamento 2157/2001 y la Directiva 2001/86/CE: características generales. III. La articulación de las fuentes de regulación de la SE. 4. La constitución de la SE. V. La transferencia de sede de la SE. VI. Transformación de la SE. VII. La participación de los trabajadores en la SE.

Tema 27

La constitución de sociedades en el comercio internacional

I. La elección del Estado de constitución de la sociedad. 1. Vinculación entre el Estado de constitución y la sociedad. 2. Perspectiva fiscal. 3. Análisis del Derecho material de sociedades. II. Proceso de constitución de una sociedad con elementos extranjeros. 1. Participación de personas jurídicas extranjeras. 2. Aportación de acciones. 3. Aportación de bienes situados en el extranjero. 4. Problemática notarial y registral.

Tema 28

Las sucursales en el extranjero de las sociedades

I. Constitución e inscripción de la sucursal. II. Régimen jurídico de la actividad de la sucursal. III. Cuentas anuales. IV. Problemática fiscal.

Tema 29

Los grupos de sociedades

I. Régimen jurídico de las relaciones dentro del grupo. II. La responsabilidad de las sociedades integrantes del grupo por las obligaciones contraídas por uno de los miembros del grupo. III. Obligaciones contables. IV. Fiscalidad del grupo de sociedades.

Tema 30

Acuerdos de agrupación entre sociedades

I. La *joint-venture* internacional. 1. Modalidades de sociedad conjunta. 2. El contrato de *joint-venture*. 3. Las relaciones entre las sociedades participantes. II. Otros acuerdos de agrupación. 1. Agrupación europea de interés económico. 2. Uniones temporales de empresas.

Tema 31

Movilidad y transformación de las sociedades

I. La transferencia internacional de sede social. 1. Transferencia de la sede real. 2. Transferencia de la sede estatutaria. 3. La transferencia de sede en la Comunidad Europea. 4. Problemática fiscal. II. Fusiones y escisiones internacionales. 1. Régimen jurídico de la fusión

internacional. 2. Régimen jurídico de la escisión. 3. La regulación comunitaria de la fusión de sociedades. 4. Problemática fiscal.

MÓDULO QUINTO

BIENES INMATERIALES Y DERECHO DE LA COMPETENCIA

Tema 32

Aspectos de la propiedad intelectual relacionados con el comercio

I. Propiedad intelectual y comercio internacional. 1. Delimitación de la noción. 2. Ineficacia del sistema de protección territorial. II. Mundialización del sector y limitaciones del Derecho unionista. 1. Etapas de la reglamentación internacional. 2. Instrumentos unionistas reguladores. III. Administración de la protección: la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual: Acuerdo sobre los aspectos de los derechos de propiedad intelectual relacionados con el comercio. 1. Significación. 2. Objetivos generales y contenido. 3. Ámbito general de la protección. IV. Existencia, alcance y ejercicio de los derechos: 1. Derecho de autor y derechos conexos. 2. Marcas de fábrica o de comercio. 3. Indicaciones geográficas. 4. Dibujos y modelos industriales. 5. Patentes. 6. Esquemas de trazado (topografías) de los circuitos integrados. 7. Protección de la información no divulgada. 8. Control de las prácticas anticompetitivas en las licencias contractuales. V. Represión de las infracciones. 1. Observancia de los derechos. 2. Adquisición y mantenimiento de los derechos.

Tema 33

Protección de la propiedad intelectual en la Unión Europea

I. Subsistencia de los Derechos nacionales. 1. Vinculación a la libre circulación de mercancías. 2. Tendencias armonizadoras. II. Estado de la armonización de las legislaciones nacionales. 1. Derechos de autor y derechos afines. 2. Protección de las invenciones biotecnológicas. 3. Indicaciones geográficas y denominaciones de origen. 4. Marcas, dibujos y modelos. III. Derecho unificado. 1. Patente Unitaria. 2. Marca comunitaria. 3. Diseño comunitario.

Tema 34

Propiedad industrial (I)

I. Significado, objeto y funciones de los derechos de exclusiva: 1. Generalidades. 2. patente y otras modalidades de protección de invenciones. 3. Marca y tutela de los signos distintivos. 4. Diseño industrial. II. Tutela y explotación del *know-how*. III. Impacto de la ordenación del comercio mundial: regímenes de la OMPI y la OMC: 1. Trato nacional y principio de la nación más favorecida. 2. Estándar internacional de protección.

Tema 35

Propiedad industrial (II)

I. Acceso a la protección de los derechos: 1. Procedimientos internacionales de registro. 2. Régimen del Convenio europeo de patentes. II. Derechos de ámbito supranacional: el caso comunitario. III. Derechos nacionales. IV. Territorialidad de los derechos y acciones para su

defensa: 1. Régimen aplicable. 2. Efectos de los derechos de exclusiva sobre las transacciones internacionales. 3. Comercialización de mercancías con usurpación de marca. 4. Ejercicio de la protección. V. Propiedad industrial y comercio electrónico: 1. Nombres de dominio y signos distintivos. 2. Alcance global y territorialidad en Internet.

Tema 36

Propiedad intelectual

I. Caracterización y regímenes normativos de protección: 1. La propiedad intelectual en el comercio internacional. 2. Tutela estatal y estándares internacionales. 3. Acceso a la protección de las obras. II. Evolución tecnológica: objeto y contenido de los derechos: 1. Obras tradicionales. 2. Programas de ordenador, bases de datos y obras multimedia. 3. Alcance de los derechos. 4. Configuración de los actos de explotación. III. Tutela transfronteriza de la propiedad intelectual: 1. Medidas técnicas y gestión de derechos. 2. Ejercicio de acciones de protección. 3. Determinación del régimen jurídico.

Tema 37

La leal competencia en el comercio internacional

I. La tutela pública de la lealtad en el comercio. Instrumentos internacionales. II. La lucha contra el *dumping*. Instrumentos comunitarios y procedimientos en el seno de la OMC. III. La lucha contra las subvenciones públicas. Instrumentos comunitarios y procedimientos en el seno de la OMC. IV. Otros mecanismos de defensa comercial: Medidas de salvaguardia y lucha contra las barreras comerciales. Instrumentos comunitarios y procedimientos en el seno de la OMC. V. La tutela privada de la lealtad en el comercio. Instrumentos nacionales. II. Las normas nacionales sobre competencia desleal (I): Supuestos más comunes de actos desleales. III. Las normas nacionales sobre competencia desleal (II): Acciones judiciales

Tema 38

Competencia desleal

I. Régimen de protección en el comercio internacional: 1. Armonización internacional, alcance de la autorregulación y Derechos estatales. 2. Principio de los efectos y aplicación del régimen del mercado de protección. II. Categorías de supuestos: 1. Deslealtad frente a los competidores. 2. Menoscabo del funcionamiento concurrencial del mercado. III. Competencia desleal y publicidad.

Tema 39

La libre competencia en el comercio internacional

I. El Derecho antitrust. 1. Normas básicas. 2. La prohibición de los acuerdos restrictivos de la competencia entre empresas y del abuso de una posición dominante en el mercado. 3. Tutela pública y acciones privadas. II. El control de las concentraciones entre empresas. Normas comunitarias y nacionales.

Tema 40

Derecho de defensa de la competencia

I. Dimensión de Derecho público y negocios internacionales. II. Principio de los efectos: 1. Significado. 2. Aplicación práctica. III. Derecho *antitrust* y extraterritorialidad: 1. Globalización empresarial y control de prácticas restrictivas. 2. Cooperación de autoridades. 3. Bases de un régimen internacional.

MÓDULO SEXTO
CONTRATACIÓN COMERCIAL INTERNACIONAL

Tema 41

Fundamentos de la regulación de los contratos internacionales

I. Internacionalidad del contrato. II. Negocios internacionales y significado de la ley del contrato: A) Contratación internacional y ley aplicable; B) Funciones de la ley del contrato. 2. Unificación europea de las reglas sobre ley aplicable: A) Alcance y evolución: del Convenio de Roma al Reglamento Roma I; B) Transformación del sistema español. Tema 43

Tema 42

Formación del contrato

I. Aspectos generales: 1. Fase precontractual y cartas de intención. 2. Contratos de formación progresiva. II. Condiciones generales de la contratación: 1. Presupuestos de su incorporación. 2. Control del contenido. III. I. Redacción del contrato: condicionantes de la negociación y la configuración del contrato. II. Estructura típica del contrato: 1. Título, partes, preámbulo y definiciones. 2. Clausulado negocial. 3. Anexos. III. Algunas cláusulas comunes: 1. Interpretación e integración de las declaraciones. 2. Alcance y cumplimiento de las obligaciones. 3. Excesiva onerosidad (*hardship*) y fuerza mayor. 4. Cláusula penal. 5. Solución de controversias y régimen aplicable. 6. Modificación, nulidad parcial, duración y entrada en vigor.

Tema 43

Determinación del régimen jurídico (I)

I. Significado de la ley del contrato y ejercicio de la autonomía de la voluntad: 1. Funciones de la ley del contrato y tendencia a la desnacionalización. 2. Clausulado del contrato. 3. Elección de la ley aplicable. 4. Alcance de la remisión a reglas no estatales. II. Derecho aplicable al contrato a falta de elección. 1. Abandono de las conexiones rígidas: evolución del sistema español. 2. Criterio de los vínculos más estrechos y prestación característica. 3. Proyección sobre las diversas modalidades contractuales. 4. Ley aplicable en el arbitraje.

Tema 44

Determinación del régimen jurídico (II)

I. Ámbito de la ley aplicable al contrato: 1. Alcance de la ley del contrato. 2. Forma del contrato, capacidad y representación voluntaria. II. Eficacia de las normas de intervención económica: 1. Sectores del ordenamiento relevantes: normas de ordenación del mercado y de control de las transacciones con el exterior. 2. Aplicación de las normas españolas y comunitarias. 3. Eficacia de las normas extranjeras. 4. Arbitraje y normas imperativas.

Tema 45

Régimen jurídico de la compraventa internacional (I)

I. Consideraciones generales. II. Derecho uniforme. III. Ámbito de aplicación del Convenio de Viena de 1980: 1. Ámbito espacial de aplicación. 2. Ámbito material. 3. Carácter dispositivo. 4. Cláusulas de elección de ley aplicable. 5. Usos del comercio. 6. Interpretación. 7. Lagunas. IV. Formación del contrato: 1. Oferta. 2. Aceptación. 3. Forma y prueba. 4. Modificación. V. Contenido del contrato: 1. Entrega de las mercancías. 2. Transmisión del riesgo. 3. Régimen de conformidad de las mercancías. 4. Pago del precio. 5. Recepción de las mercancías.

Tema 46

Régimen jurídico de la compraventa internacional (II)

I. Consecuencias del incumplimiento: 1. Cumplimiento específico. 2. Resolución del contrato. 3. Reducción del precio. 4. Indemnización por daños y perjuicios. 5. Intereses. 6. Exoneración del incumplimiento. 7. Conservación de las mercancías. 8. Prescripción y caducidad. II. Usos del comercio y prácticas contractuales: INCOTERMS 2000.

Tema 47

Contratos de transporte internacional de mercancías (I)

I. Consideraciones generales. II. Derecho uniforme y ley aplicable. III. Principios comunes a los diferentes contratos de transporte. 4. Contratos de transporte internacional de mercancías por carretera: 1. Ámbito de aplicación del derecho uniforme. 2. La carta de porte CMR. 3. Contenido del contrato. 4. Régimen de responsabilidad del transportista.

Tema 48

Contratos de transporte internacional de mercancías (II)

I. Contratos de transporte marítimo de mercancías en régimen de conocimiento de embarque: 1. Ámbito de aplicación del derecho uniforme. 2. Autonomía de la voluntad y ley aplicable. 3. El conocimiento de embarque. 4. Responsabilidad del porteador. 5. Otros contratos de transporte marítimo: el contrato de fletamento. II. Contratos de transporte aéreo de mercancías: 1. Ámbito de aplicación del Derecho uniforme. 2. La carta de porte aéreo. 3. Responsabilidad del transportista.

Tema 49

Contratos de transporte internacional de mercancías (III)

I. Contratos de transporte internacional de mercancías por ferrocarril: 1. Ámbito de aplicación del derecho uniforme. 2. La carta de porte CIM. 3. Contenido del contrato. 4. Responsabilidad del transportista. II. Transporte internacional multimodal: 1. Concepto y características. 2. Intentos de regulación uniforme. 3. Contenido del contrato. 4. El documento de transporte multimodal. 5. Responsabilidad del operador de transporte multimodal.

Tema 50

Contratos internacionales de ingeniería y construcción

I. Contratos de ingeniería. II. Contratos de ingeniería consultora III. Contratos internacionales de construcción. 1. Caracterización. 2. Contenido obligacional. IV. Peculiaridades de los contratos de construcción internacional. V. Resolución de controversias.

Tema 51

Contratos internacionales en el Derecho minero

I. La industria minera en el contexto de la globalización. II. Las reformas en el Derecho minero de los países en vías de desarrollo. III. Caracterización de las normas y del proceso de concesión minero. IV. Reglas generales de la contratación minera internacional. 1. Introducción; 2. Requisitos exigidos a los contratistas; 3. Criterios que deben presidir la conducta del Estado. V. Estructura básica del contrato minero internacional. 1. Condiciones generales del contrato; 2. Condiciones especiales del contrato. 3. Arreglo de controversias.

Tema 52

Distribución comercial:

I. Contratos internacionales de agencia: 1. Caracterización de los contratos y contenido obligacional; 2. Terminación del contrato y régimen indemnizatorio. 3. Ley aplicable y repercusión de la imperatividad internacional de ciertas normas. II. Contratos de concesión comercial o distribución exclusiva: 1. Objeto y función. 2. Contenido obligacional y duración del contrato; C) Competencia judicial, ley aplicable e impacto del Derecho antitrust. III. Contratos de franquicia. 1. Modalidades de franquicia internacional. 2. Determinación de la ley aplicable. 3. Aplicación de la normativa de defensa de la competencia y de protección del franquiciado.

Tema 53

Transferencia de tecnología y propiedad industrial

I. Contratos de cesión y licencia de tecnología. 1. Modalidades de transferencia en la práctica internacional. 2. Negociaciones preliminares y compromisos de confidencialidad. 3. Configuración del clausulado contractual. 4. Territorialidad del objeto y determinación de la ley aplicable. II. Contratos internacionales sobre marcas: 1. Tipología contractual y obligaciones de las partes. 2. Litigios transfronterizos y ley aplicable.

Tema 54

Comercio electrónico y servicios de la sociedad de la información

I. Servicios de la sociedad de la información. .1. Marco normativo de la actividad de los prestadores de servicios. 2. Alcance mundial y organización de la presencia en la Red; C) Tratamiento de datos personales. II. Comercialización en línea de bienes y servicios: 1. Requisitos. 2. Modelos de negocio.

Tema 55

Contratos internacionales de consumo

I. Caracterización de los contratos de consumo objeto de tutela. III. Régimen especial de competencia judicial internacional. IV. Determinación del Derecho aplicable. 1. Sistema de protección del Reglamento Roma I. 2. Alcance espacial de las normas imperativas de protección de los consumidores.

MÓDULO SÉPTIMO
MEDIOS DE PAGO, GARANTÍAS Y FINANCIACIÓN

Tema 56

Medios de pago en el comercio internacional

I. Situación de los medios de pago transfronterizos: 1. Libre circulación de capitales y medios de pago. 2. Sistemas de pago. 3. Compensación interbancaria. II. Régimen jurídico: 1. Intentos de regulación uniforme. 2. Armonización comunitaria. 3. Perspectivas de futuro.

Tema 57

Transferencias electrónicas de fondos

I. Consideraciones generales. II. Armonización comunitaria. III. Ejecución de la transferencia: 1. Plazo de ejecución. 2. Revocabilidad. 3. Conclusión de la transferencia. IV. Régimen de responsabilidad: el derecho de reembolso: 1. Acciones de reembolso. 2. Cálculo de la responsabilidad.

Tema 58

Cobranza de efectos comerciales

I. Consideraciones generales. II. Remesa simple y remesa documentaria. III. Régimen de la remesa documentaria: 1. Presentación de documentos. 2. Entrega contra aceptación o pago. 3. Régimen de responsabilidad. 4. Riesgos de las cobranzas.

Tema 59

Créditos documentarios (I)

I. Función y estructura. II. Usos uniformes y ley aplicable. III. Principios básicos del régimen del crédito documentario: 1. Autonomía respecto de la relación subyacente. 2. Cumplimiento estricto en la verificación de documentos. IV. Modalidades de crédito documentario: 1. Crédito documentario irrevocable y confirmado. 2. Crédito documentario transferible y cesión de crédito. 3. Créditos documentarios con función de financiación.

Tema 60

Créditos documentarios (II)

I. Sincronización entre momento de pago y expedición de mercancías: 1. Emisión de los documentos de transporte. 2. Emisión de los documentos de seguro. 3. Límite de utilización tras la expedición y vencimiento. II. Pago bajo reserva y garantías. III. Fraude en la ejecución del crédito documentario: 1. La utilización abusiva o fraudulenta. 2. El embargo preventivo del crédito documentario.

Tema 61

Letra de cambio, cheque y pagaré (I)

I. Eficacia de la letra de cambio en el comercio internacional. II. Límites de la unificación internacional del derecho cambiario: 1. Régimen de excepciones oponibles. 2. Acciones extracambiarias. 3. Régimen de avales y garantías cambiarias. 4. Prescripción de acciones.

Tema 62

Letra de cambio, cheque y pagaré (II)

I. Prácticas cambiarias internacionales: 1. Previsiones sobre tipo de interés. 2. Vencimiento anticipado. 3. Cláusulas monetarias. 4. Formalidades del protesto. 5. Letras sin recurso contra el librador. II. Eficacia ejecutiva de letras de cambio emitidas en el extranjero. III. Eficacia del cheque bancario en el comercio internacional. IV. El pagaré internacional.

Tema 63

Contratos de garantía (I)

I. Consideraciones generales. II. Contrato de fianza: 1. Concepto y características. 2. La fianza accesoria. 3. La fianza solidaria. III. Garantías autónomas o a primera demanda: 1. Función y estructura. 2. Regulación uniforme y ley aplicable. 3. Modalidades de garantías autónomas. 4. Contenido y efectos. 5. Excepciones oponibles. 6. Ejecución fraudulenta de garantías autónomas.

Tema 64

Contratos de garantía (II)

I. Cartas de crédito contingentes: 1. Las cartas de crédito en función de garantía. 2. Derecho uniforme y ley aplicable. II. Cartas de patrocinio: 1. Eficacia en el comercio internacional. 2. Condiciones de su carácter jurídico obligatorio. III. Previsiones contractuales sobre garantías reales.

Tema 65

Contratos de financiación (I)

I. Créditos a la exportación: 1. Créditos de prefinanciación. 2. Modalidad de crédito comprador. 3. Cesión de créditos. 2.: 1. Naturaleza jurídica. 2. Regulación uniforme y ley aplicable. 3. El *leasing de exportación*. 4. El *leasing de importación*: la acción directa del usuario. III. *Factoring*: 1. *Factoring* y cesión de créditos. 2. Regulación uniforme y ley aplicable. 3. *Factoring* de importación y de exportación. 4. Las cadenas internacionales de *Factoring*.

Tema 66

Contratos de financiación (II)

I. Préstamos sindicados: 1. Constitución del préstamo. 2. Posición del banco agente. 3. Cláusulas de garantía más habituales. 4. Variabilidad del tipo de interés. II. *Swaps*: 1. *Swaps* de divisas y de tipos de interés. 2. Modalidades de *swaps* de divisas. 3. Modalidades de cobertura de tipos de interés. 4. Los contratos marco.

Tema 67

Contratación bursátil internacional de valores negociables (I)

I. Globalización de los mercados financieros. II. Aproximación a algunos conceptos. 1. Tipos de mercados. 2. Sujetos que intervienen en los mercados financieros. III. Instrumentos financieros. 1. Títulos-valores. 2. Valores negociables. 3. Productos financieros derivados. IV. Función económica de los valores negociables y de los mercados financieros.

Tema 68

Contratación bursátil internacional de valores negociables (II)

I. Principios e intereses presentes en la regulación de los mercados financieros. II. Regulación de los valores negociables. 1. Regulación de los valores negociables en el marco comunitario. 2. Regulación de origen convencional. 3. Regulación de origen autónomo. III. Contratación internacional de valores negociables en Bolsa.

Tema 69

Contrato de seguro

I. Consideraciones generales. II. Armonización comunitaria de la ley aplicable: 1. Localización del riesgo. 2. Derecho aplicable al contrato de seguro. 3. Derecho aplicable al

reaseguro y al coaseguro. III. Contratos de seguro de transporte de mercancías: 1. Riesgo asegurado. 2. Modalidades de contrato de seguro. 3. Cesión del seguro. IV. Contratos de seguro de crédito a la exportación: 1. Riesgo comercial y riesgo político. 2. Cobertura del riesgo comercial.

MÓDULO OCTAVO

PROCEDIMIENTOS CONCURSALES

Tema 70

Características generales y función del proceso concursal (I)

I. Introducción. II. Declaración del concurso. Órganos. 1. Presupuestos de la declaración. Presupuesto subjetivo. Presupuesto objetivo. 2. Procedimiento de declaración del concurso. 3. Órganos del concurso: A) Juez; B) Administradores concursales. III. Efectos del concurso. 1. Efectos sobre el deudor. 2. Efectos sobre los acreedores. 3. Efectos sobre los créditos. 4. Efectos sobre los actos perjudiciales para la masa

Tema 71

Características generales y función del proceso concursal (II)

I. Determinación de la masa. 1. Determinación de la masa activa. 2. Determinación de la masa pasiva: A) Clasificación y créditos; B) Comunicación y reconocimiento. II. Convenio y liquidación. 1. Fase de convenio: A) Propuesta; B) Aprobación; C) Cumplimiento. 2. Fase de liquidación. III. Calificación. Conclusión y reapertura del concurso

Tema 72

Concurso internacional (I)

I. Introducción. Concurso y problemas de internacionalidad: (a) competencia judicial, (b) ley aplicable, (c) reconocimiento y ejecución de decisiones y (d) cooperación entre procedimientos. Modelos normativos: universalismo vs. Territorialismo. II. Régimen normativo: Reglamento 1346/2000 (Directivas) y Ley Concursal. III. El Reglamento 1346/2000. 1. Contenido. 2. Procedimiento principal. 3. Procedimientos territoriales. 4. Ley aplicable. 5 Eficacia transfronteriza. IV Coordinación entre procedimientos

Tema 73

Concurso internacional (II)

I. Ley concursal. II. Ámbito de aplicación. III Modelo normativo: particularidades. IV. Procedimiento principal. VI. Procedimiento territorial. V. Ley aplicable.

MÓDULO NOVENO
DERECHO MARÍTIMO Y AÉREO

Tema 74

Derecho marítimo

I. Preliminar. 1. Concepto, caracteres y fuentes. 2. Estatuto jurídico del mar. 3. Ordenación administrativa de la navegación. II. Estatuto jurídico del buque. 1. Concepto y naturaleza. Nacionalidad. 2. Derechos reales sobre el buque: A) Derecho de propiedad y sus modos de adquisición; B) Privilegios marítimos; C) Hipoteca naval. III. Sujetos de navegación. 1. Navieros. 2. Colaboradores del naviero: A) El capitán y otros sujetos; B) El consignatario de buques; C) El corredor marítimo.

Tema 75

Contratos marítimos

I. Contratos de explotación del buque y otros. 1. Planteamiento. 2. Arrendamiento y *leasing* de buques. 3. Contrato de fletamento: A) Por viaje; B) Por tiempo. II. El contrato del transporte marítimo de mercancías en régimen de conocimiento de embarque: 1. Elementos personales. 2. Elementos formales: el conocimiento. 3. Contenido del contrato. 4. Responsabilidad del porteador. III. Otras modalidades contractuales. IV. Contratos auxiliares a la navegación.

Tema 76

Accidentes y seguro marítimo

I. Accidentes de la navegación. 1. Abordaje. 2. Salvamento. 3. Avería gruesa. II. El seguro marítimo. 1. Concepto y caracteres. 2. Elementos del contrato. 3. Contenido. 4. Liquidación del siniestro.

Tema 77

Derecho internacional marítimo

I. Alcance del Derecho uniforme. II. Responsabilidad del naviero: 1. Introducción. 2. Problemas de aplicación convencional. 3. Derecho aplicable en defecto de Convenio. 4. Avería, abordaje y salvamento. III. Personal colaborador del empresario de la navegación: 1. El gestor naval. 2. El consignatario de buques. 3. El corredor marítimo. 4. El empresario de carga y descargas. 5. Otros.

Tema 78

El buque

I. El buque: 1. Concepto. 2. Nacionalidad. 3. Publicidad y Registro. II. Clasificación de los buques. III. La propiedad del buque. IV. Contrato de construcción de buques. V. Contrato de compraventa de buques. VI. Condominio del buque

Tema 79

Los derechos de garantía sobre el buque

I. Privilegios de los acreedores marítimos. II. Hipoteca naval. III. Embargo preventivo de buques extranjeros: 1. Introducción. 2. Evolución de la normativa española. 3. Ámbito de aplicación espacial del Convenio de Bruselas de 1952.

Tema 80

Derecho aeronáutico internacional

I. Derecho aeronáutico internacional: 1. Evolución y régimen convencional. 2. La liberalización del transporte aéreo comunitario. II. El empresario aéreo y la limitación de su responsabilidad. III. Personal colaborador del personal aéreo.

Tema 81

La aeronave

I. La aeronave: 1. Concepto. 2. Nacionalidad y registro. II. Derechos sobre la aeronave. III. Los derechos de garantía sobre la aeronave: 1. Créditos privilegiados. 2. Hipoteca. 3. Embargo. II. Contratos de utilización de la aeronave. III. Asistencias en la navegación aérea. IV. Contratos de utilización: arrendamiento y fletamento.

Tema 82

Responsabilidad en el transporte aéreo internacional:

I. Responsabilidad derivada de los accidentes aéreos. II. Responsabilidad en el transporte aéreo de viajeros.- Responsabilidad en el transporte aéreo de mercancías.

MÓDULO DÉCIMO

SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS ANTE LA JURISDISICCIONES ESTATALES

Tema 83

La solución de controversias ante las jurisdicciones estatales (I)

I. Competencia judicial internacional: 1. Concepto. 2. Regímenes reguladores de la competencia judicial internacional. 3. Normas de competencia judicial internacional. II. Régimen convencional e institucional: 1. Los Convenios multilaterales: ámbito de aplicación y relaciones con otros convenios. 2. Límites derivados del Derecho internacional público.

Tema 84

La solución de controversias ante las jurisdicciones estatales (II)

I. Sistema de fuente interna: 1. Fuentes y ámbito de aplicación del sistema. 2. Estructura de los foros de competencia. 3. Cuestiones de aplicación. II. Fueros de competencia: 1. Ordenación sistemática: fueros exclusivos y concurrentes. 2. Pactos de elección de foro. 3. Fueros generales: domicilio del demandado. 4. Atribución de competencia en materias concretas.

Tema 85

La solución de controversias ante las jurisdicciones estatales (III)

I. Régimen del Reglamento “Bruselas I”-/ “Bruselas i bis”: 1. Aspectos generales. 2. Ámbito de aplicación y relaciones con otras fuentes. II. Foros de competencia judicial internacional: A) Estructura general; B) Foros exclusivos; C) Sumisión por las partes; D) Foro general del domicilio del demandado; E) Foros especiales por razón de la materia; F) Competencias derivadas; G) Medidas provisionales y cautelares. III. Normas de aplicación: A) Verificación de oficio de la competencia judicial internacional; B) Litispendencia; C) Conexidad.

Tema 86

La solución de controversias ante las jurisdicciones estatales (IV)

I. Sistema autónomo de competencia judicial internacional: 1. Principios informadores; 2. Estructura general del sistema. II. Foros de competencia judicial internacional en materias civiles. 1 Foros exclusivos. 2. Foros generales. 3 Foros especiales por razón de la materia. III. Problemas de aplicación. 1 Control de la competencia judicial internacional. 2. Litispendencia internacional. 3. “Derogatio fori”. 4. Incidencia del factor tiempo.

MÓDULO DÉCIMOPRIMERO
ARBITRAJE COMERCIAL INTERNACIONAL

Tema 87

La solución de controversias mediante arbitraje

I. Configuración de la actividad arbitral. 1. Factores de una tendencia expansiva. 2. arbitraje interno y arbitraje internacional: A) Resultado de un supuesto tratamiento unitario; B) Inexistencia de foro del árbitro y relevancia de la sede del arbitraje; C) Necesidad de un referente estatal; D) Extraterritorialidad del árbitro. 3. Arbitraje administrado y arbitraje ad hoc.

Tema 88

El convenio arbitral

I. Características del convenio arbitral: 1. Concepto y contenido; 2. Autonomía o separabilidad. II. Alcance de la autonomía de la voluntad de las partes: 1. Determinación de la voluntad de las partes; 2. Cláusulas arbitrales especiales; 3. Cláusulas patológicas; 4.

Competencia de los árbitros sobre su propia competencia. III. Formalización del convenio arbitral. IV. Efecto negativo del convenio arbitral: 1. Cláusula arbitral y cláusula atributiva de competencia; 2. Consecuencias.

Tema 90

Administración del arbitraje

I. Ingredientes de la opción entre arbitraje *ad hoc* y arbitraje institucional. 1. Caracterización. 2. Promoción del arbitraje administrado: A) Manifestaciones de la tendencia corporativa; B) Función de la institución administradora y función del árbitro C) Distintivos inherentes a los centros de arbitraje; D) Voluntad de las partes para que un tercero administre el arbitraje. 3. Ámbito de la libertad de creación de instituciones administradoras del arbitraje. II. Estatuto y funciones de la institución arbitral. 1. Requisitos estructurales. 2. Reglamento de arbitraje. 3. Incompatibilidades sus miembros. 4. Confidencialidad. 5. Funciones del centro de arbitraje: A) Administración del arbitraje y actividades complementarias; B) Verificación previa de la conformidad del convenio arbitral; C) Nombramiento, recusación y sustitución de los árbitros; D) Gestión de los costes del arbitraje; E) Supervisión y control del laudo

Tema 91

La función arbitral y a la relación con las partes

I. Características de la función arbitral. 1. El arbitraje vale lo que vale un árbitro. 2. Notas inherentes a la función arbitral: A) Especialización; B) Temporalidad; C) Incompatibilidad con otras funciones. II. Principios éticos relativos a la función arbitral. 1. Contenido ético de la función arbitral. 2. Deber de revelación. 3. Deber de transparencia: A) Independencia; B) Imparcialidad; C) Árbitros designados por una parte: presunción de neutralidad. 4. Principio de disponibilidad. III. Principio de inmunidad o de responsabilidad limitada del árbitro. 1. Precisión del principio. 2. Delimitación de la inmunidad del árbitro. 3. Ámbito de la responsabilidad del árbitro.

Tema 92

El procedimiento arbitral (I)

I. Principio de libertad en la organización del procedimiento arbitral. 1. Procedimiento jurisdiccional y procedimiento arbitral. 2. Autonomía: A) Armonización y consolidación; B) Riesgos de la utilización abusiva del procedimiento jurisdiccional. 3. Sustanciación del procedimiento arbitral. 4. Determinación residual del procedimiento a cargo del tribunal arbitral. 5. Instrucción del arbitraje: A) Dirección del procedimiento, gestión de las actuaciones arbitrales; B) Conducción del proceso; C) Inferencia adversa o presunción desfavorable; D) Funciones de apoyo. Eventualidad del nombramiento de un Secretario del tribunal arbitral. 6. Práctica de las audiencias: A) Convocatoria; B) Preparación y organización de las audiencias de prueba

Tema 93

El procedimiento arbitral (II)

I. Principios de igualdad, audiencia y contradicción. 1. Individualización de los principios: A) Especificidad del procedimiento arbitral; B) Principio de igualdad; C) Principio de audiencia; D) Principio de contradicción. 2. La tutela arbitral. 3. Eventual intervención del Tribunal Constitucional: A) Amparo por vulneración de las garantías procedimentales en el arbitraje;

B) Inconstitucionalidad de la reglamentación del arbitraje. II. Principios facilitadores del procedimiento arbitral: 1. Características distintivas del proceso jurisdiccional. 2. Oralidad, inmediación y concentración. 3. Flexibilidad, ausencia de formalismos y simplicidad. 4. Principios de buena fe, lealtad y cooperación. IV. Principio de confidencialidad 1. Elementos para la construcción de un mito. 2. Existencia de un deber implícito de confidencialidad. 3. Confidencialidad y valores éticos del arbitraje. 4. Límites de la confidencialidad

Tema 94

El laudo arbitral

I. Principio de irrevocabilidad. 1. Aproximación a la noción de laudo arbitral. 2. Consecuencias de su carácter de “cosa juzgada”. 3. Irrecurribilidad y posibilidades de revisión. II. Principio de colegialidad. 1. Deliberación arbitral: A) Imparidad; B) Contenido de la deliberación; C) Precisión espacial, temporal y formal. 2. Oficio y mecánica. 3. Patologías. 4. Funciones del presidente. 5. Secreto de las deliberaciones. III. Principio de motivación. 1. Deber de motivación 2. Contenido de la argumentación. 3. Laudo de Derecho y laudo de equidad. 4. Derecho aplicable al fondo en defecto de elección. IV. Principio de congruencia. 1. Congruencia con el objeto del arbitraje. 2. Modalidades: A) Incongruencia *extra petita*. B) Incongruencia omisiva. 3. Evaluación a los efectos de impugnación del laudo. V. Principio de difusión limitada

Tema 95

Ley aplicada por los árbitros al fondo de la controversia.

I. Aplicación por el árbitro de un orden jurídico preestablecido: 1. Remisión a una Convención internacional; 2. Remisión a un determinado Derecho estatal. 2. Aplicación por el árbitro de las normas que considere más apropiadas: 1. Ámbito de la facultad; 2. Eventual aplicación de la *lex mercatoria*. III. Poderes *ex aequo et bono* del tribunal arbitral. IV. Estipulaciones del contrato y usos comerciales pertinentes.

Tema 96

Intervención del juez en el procedimiento arbitral

I Alcance de las medidas anti-proceso arbitral. II. Intervención del juez en la actividad del árbitro. III. Medidas cautelares o precautorias. IV. Control jurisdiccional del laudo arbitral: 1. Control del laudo arbitral por el tribunal de la sede del arbitraje; 2. Ámbito y alcance de los recursos ante el juez del control. V. Execuátur de laudos arbitrales extranjeros. 1. Primacía de los tratados internacionales. 2. Órgano competente para el execuátur. 3. Presupuestos del reconocimiento. 4. Causales de denegación del reconocimiento: 1. Principios rectores; 2. Causales que deben esgrimidos a instancia de parte; 3) Causales apreciables de oficio por el juez del execuátur: ámbito del orden público. 5. Ejecución de laudos anulados en el estado de origen.